

Transparente Finanzierungsstrategien

Mit digitaler Geoinformation Ausbauszenarien entwickeln – Beispiel LINZ AG

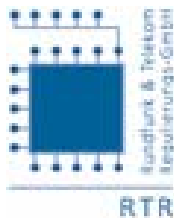
Dr. Peter Bachhiesl
Dr. Joachim Werner

Inhalt

- NETQUEST
- Projekt LINZ AG
 - Modelle
 - Modell-Hypothesen
 - Parametrierung
- Ausbauszenarien

NETQUEST

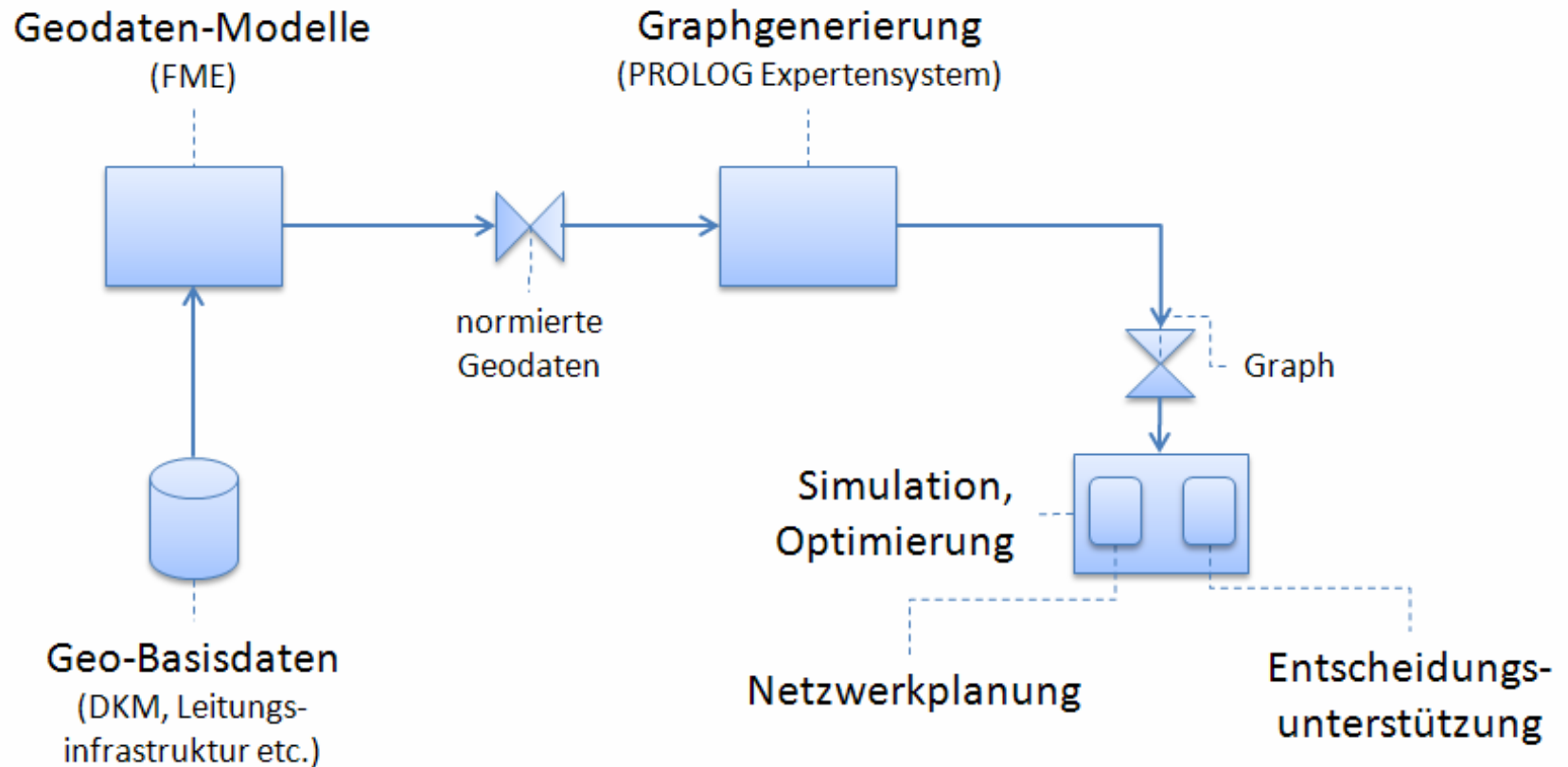
- Simulationsmodelle
 - Kostenoptimierung für Netzausbauvorhaben
 - Investitionsszenarien und Finanzierungsstrategien
- Partner



LINZ AG
S T R O M



NETQUEST



Projekt LINZ AG

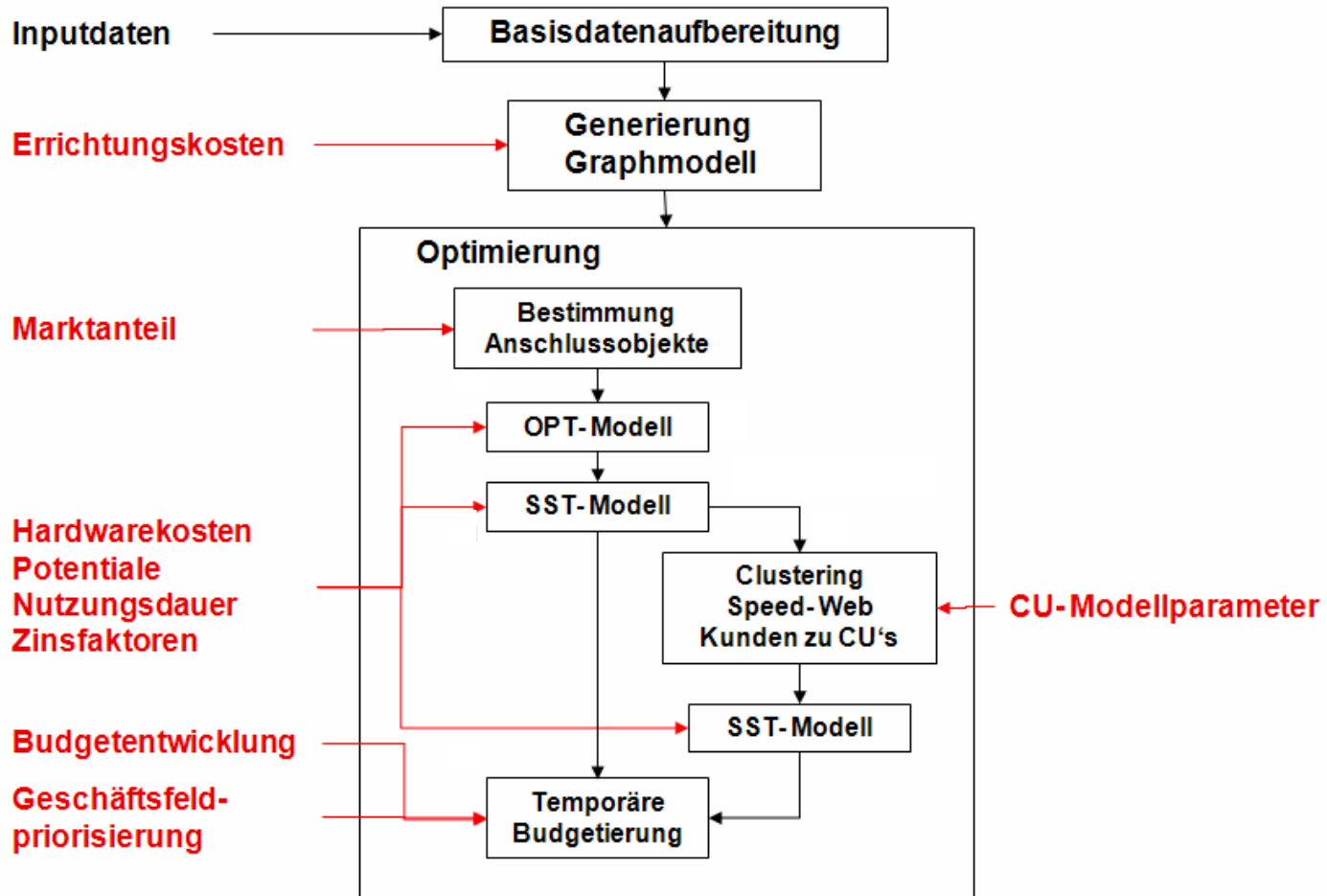
- Geschäftsfelder:
 - IEM – Intelligent Energy Management
 - Speed-Web – Breitband Internet via Powerline
 - B2B – Telekommunikationsdienste für Geschäftskunden
- Ergänzungen: FTTB und FTTC
- Investitionsbudget pro Ausbaustufe
- Outcome: Ausbauszenarien
 - Temporäre Abfolge des Ausbaus
 - Synergie-Effekte
 - Erlöse, Kosten, Profit

Inputdaten

- Bestehende Infrastruktur
- Nutzbare Infrastruktur
- DKM
- Geschäftsfelddaten
- Kosten und Potentiale

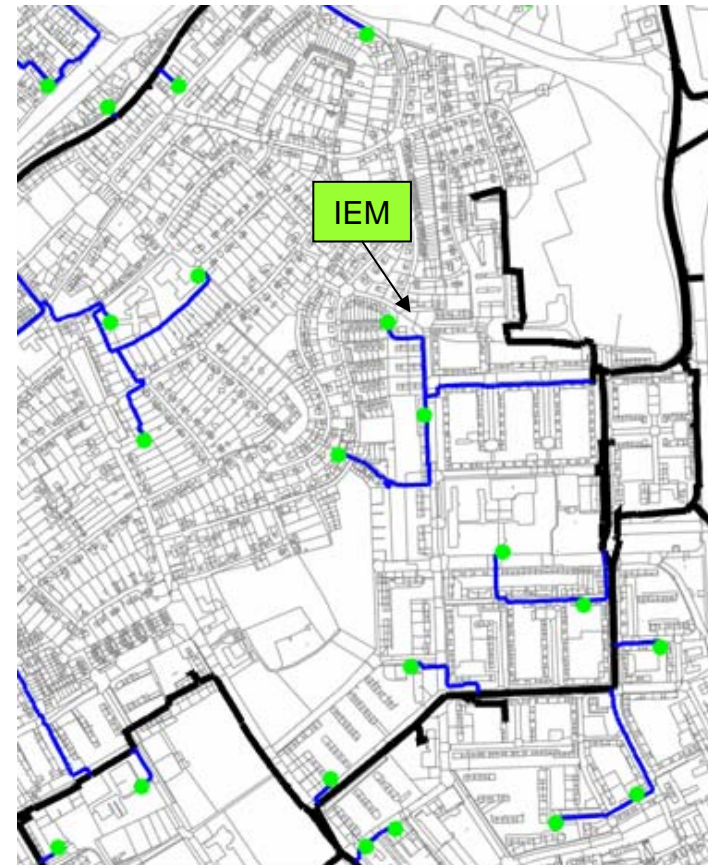


Modelle



Szenario I

- LWL Versorgung der IEM-Stationen
- Endausbaugrad 100%



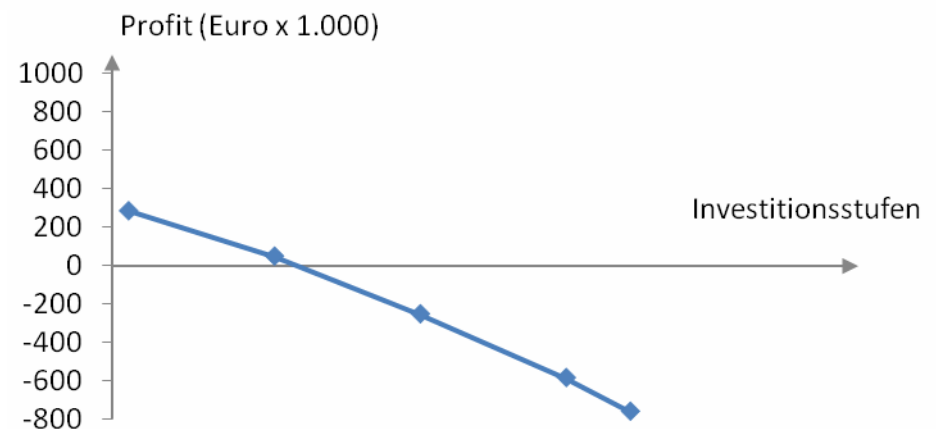
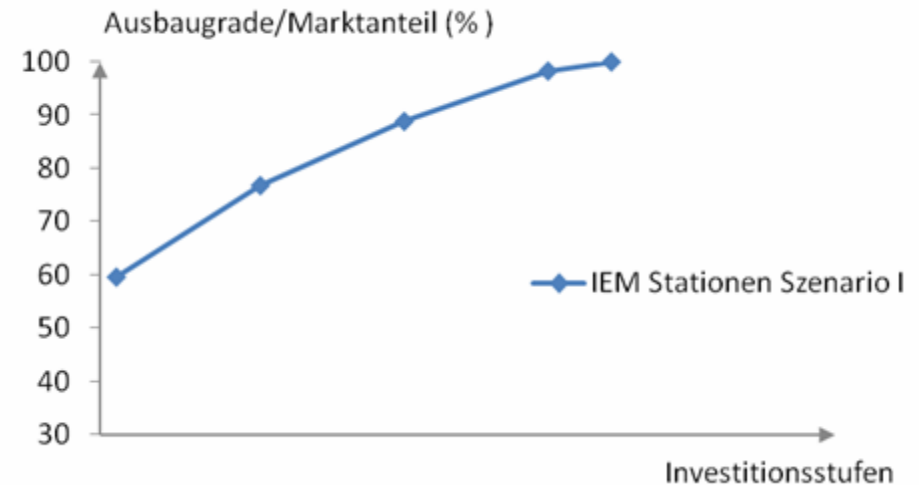
Szenario I

Erlöse

(diskontiert)

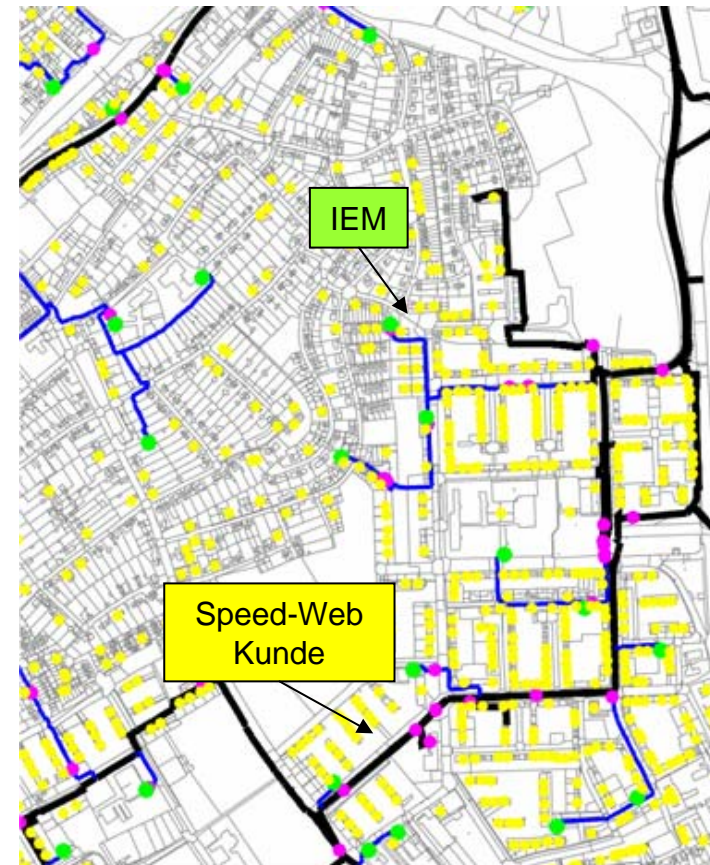
- Trassierungsbudget
- Einmalige Kosten
- Laufende Kosten (diskontiert)

Profit (pro Investitionsstufe)



Szenario II

- Kombination IEM und Speed-Web
- Ausbaugrad: IEM 100%, Speed-Web variabel

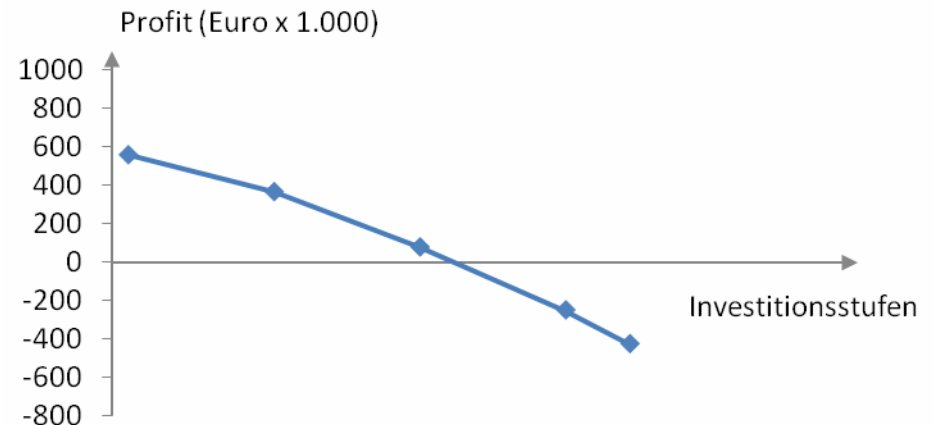
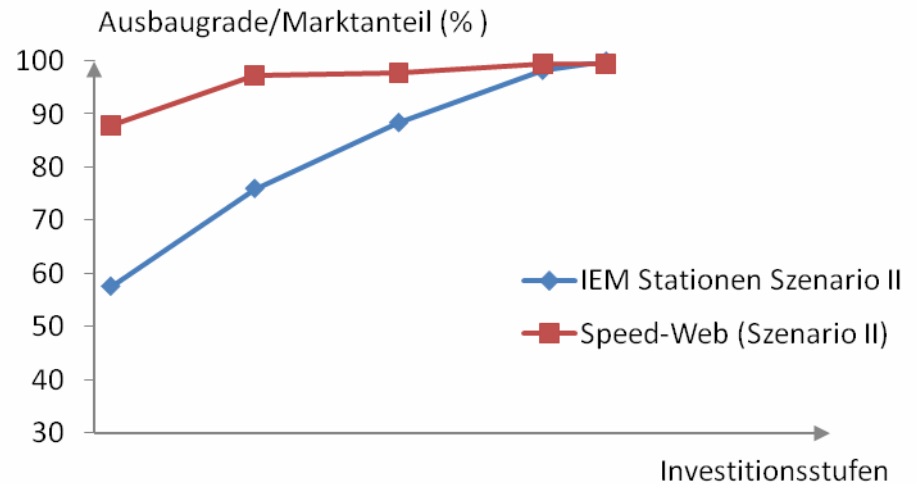


Szenario II

Erlöse
(diskontiert)

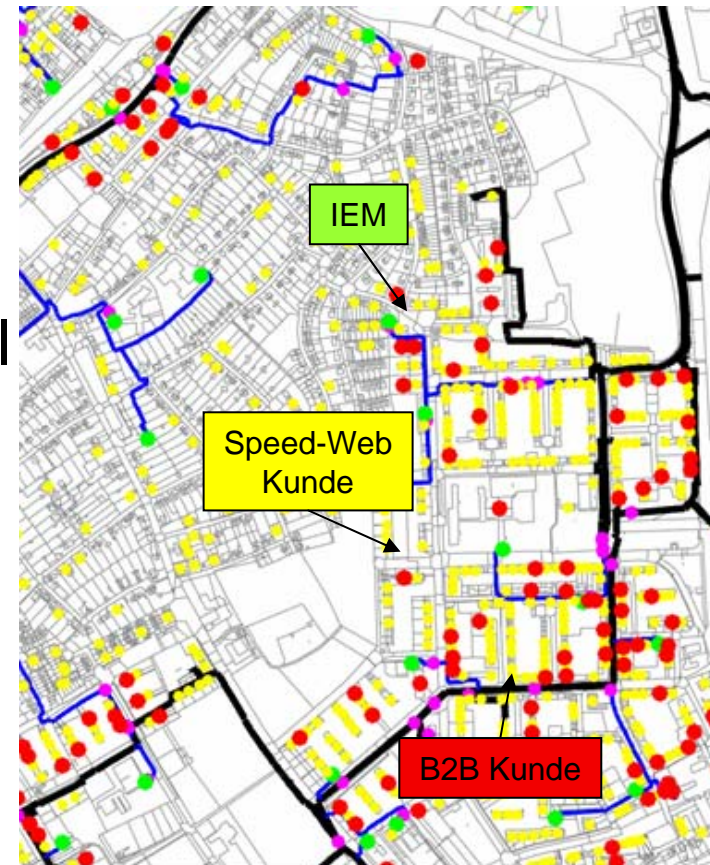
- Trassierungsbudget
- Einmalige Kosten
- Laufende Kosten
(diskontiert)

Profit (pro Investitionsstufe)



Szenario III

- Kombination IEM, Speed-Web und B2B
- Ausbaugrad: IEM 100%, Speed-Web und B2B variabel

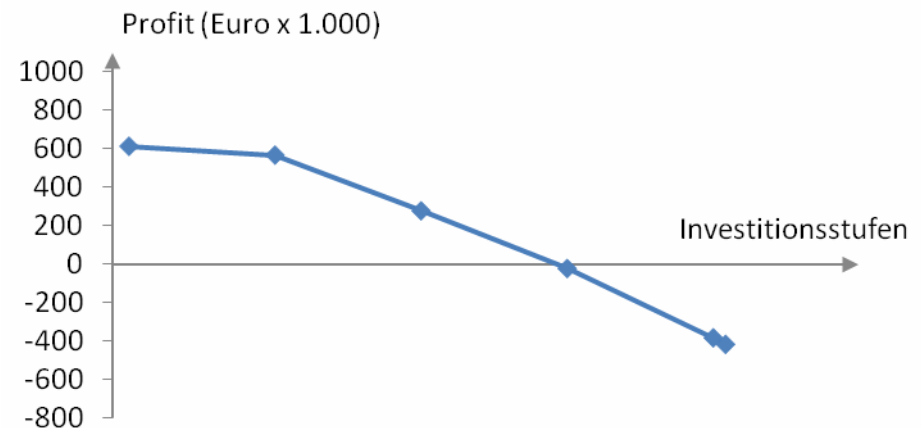
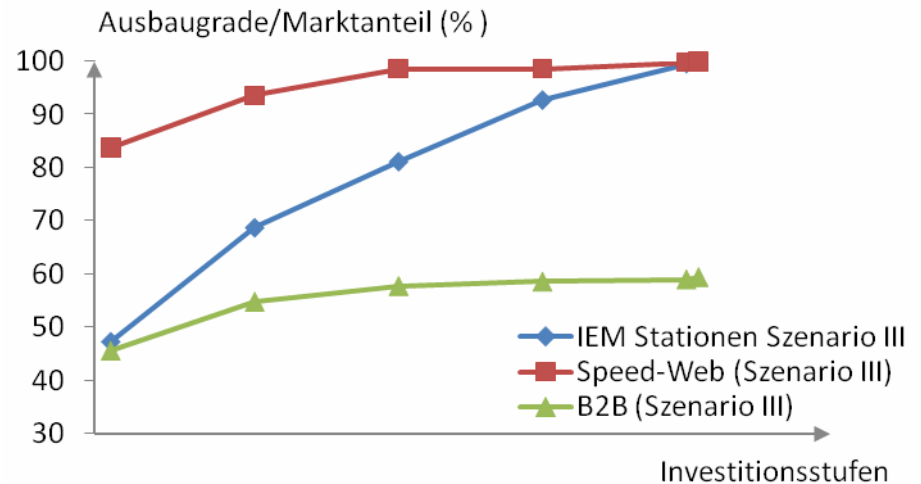


Szenario III

Erlöse
(diskontiert)

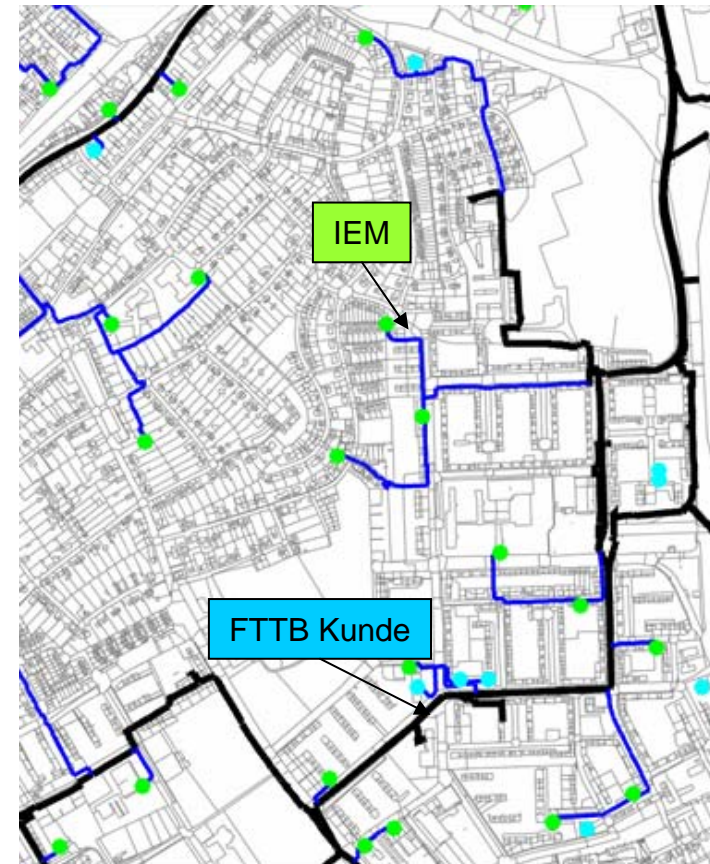
- Trassierungsbudget
- Einmalige Kosten
- Laufende Kosten
(diskontiert)

Profit (pro Investitionsstufe)



Szenario IV

- Kombination IEM und FTTB
- Ausbaugrad: IEM und FTTB 100%
- Kritisch Menge für Haushalte pro Gebäude

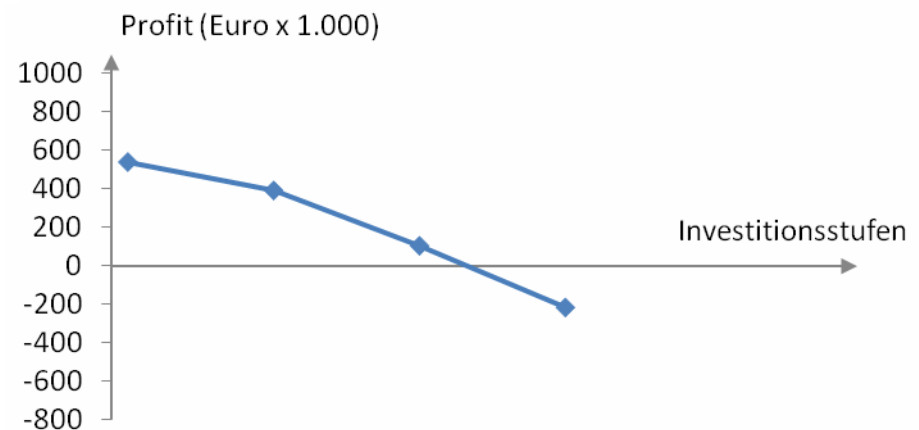
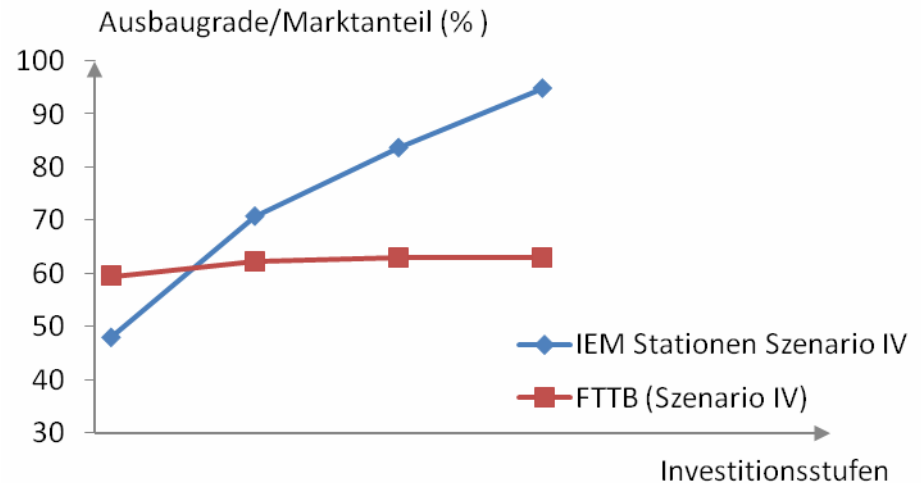


Szenario IV

Erlöse
(diskontiert)

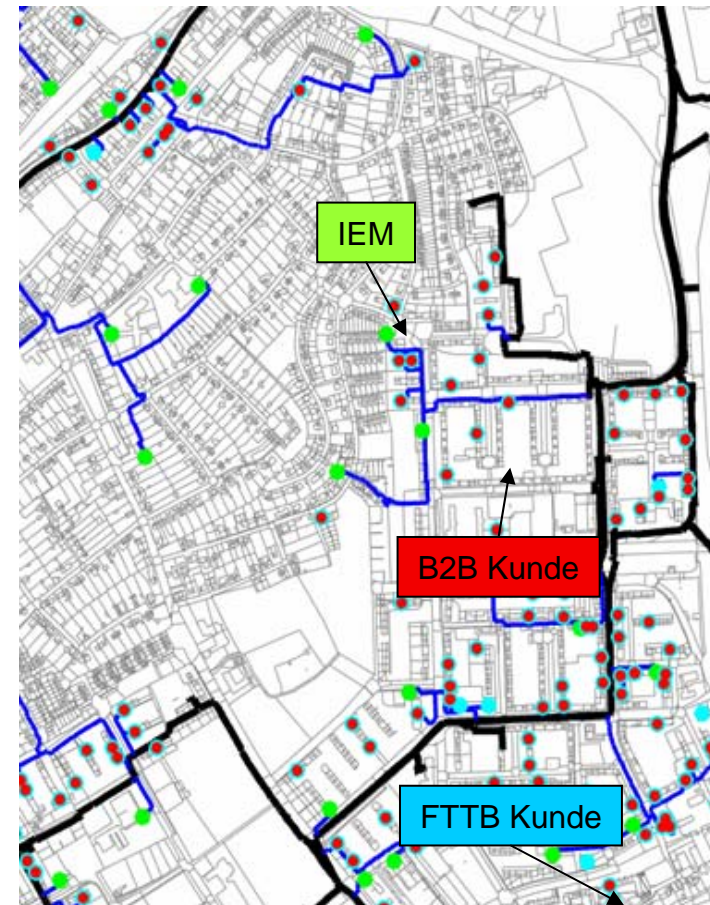
- Trassierungsbudget
- Einmalige Kosten
- Laufende Kosten
(diskontiert)

Profit (pro Investitionsstufe)



Szenario V

- Kombination IEM, FTTB und B2B
- Ausbaugrad: IEM und FTTB 100%, B2B variabel
- Kritisch Menge für Haushalte pro Gebäude

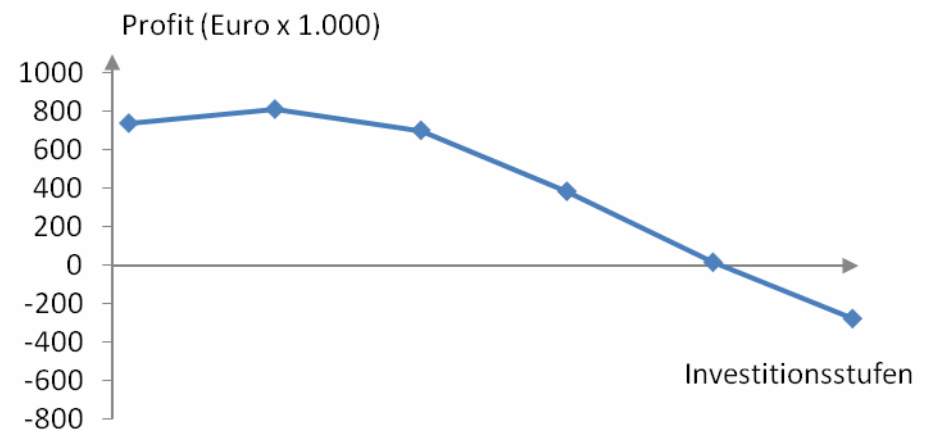
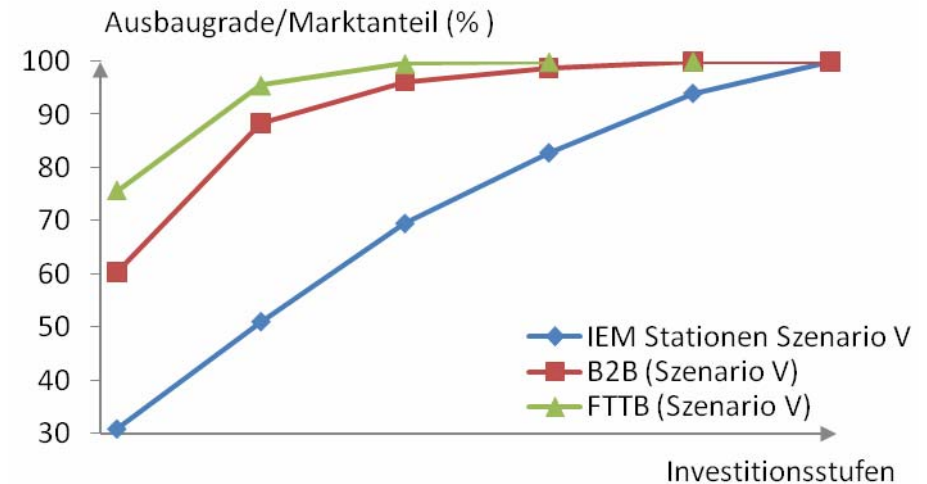


Szenario V

Erlöse
(diskontiert)

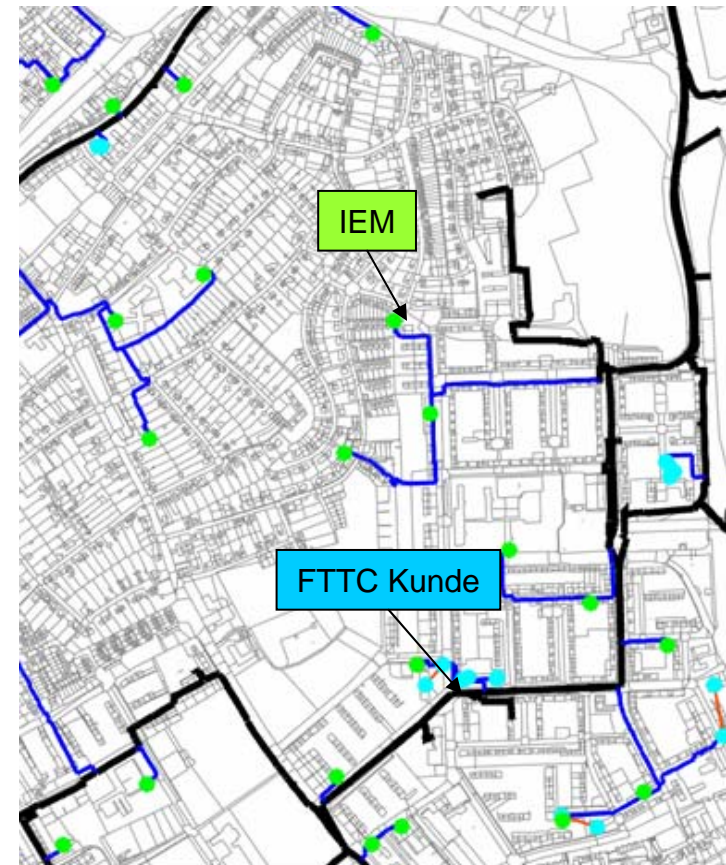
- Trassierungsbudget
- Einmalige Kosten
- Laufende Kosten
(diskontiert)

Profit (pro Investitionsstufe)



Szenario VI

- Kombination IEM und FTTC
- Ausbaugrad: IEM und FTTC 100%
- Kritisch Menge für Haushalte pro Gebäude



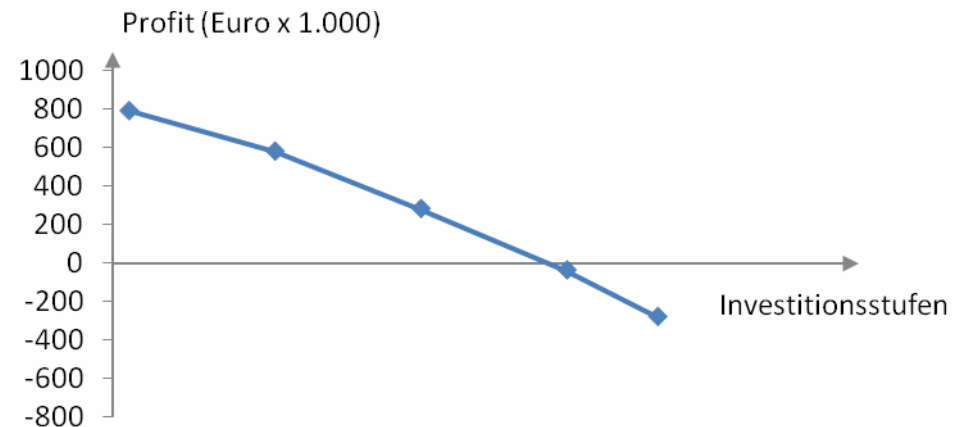
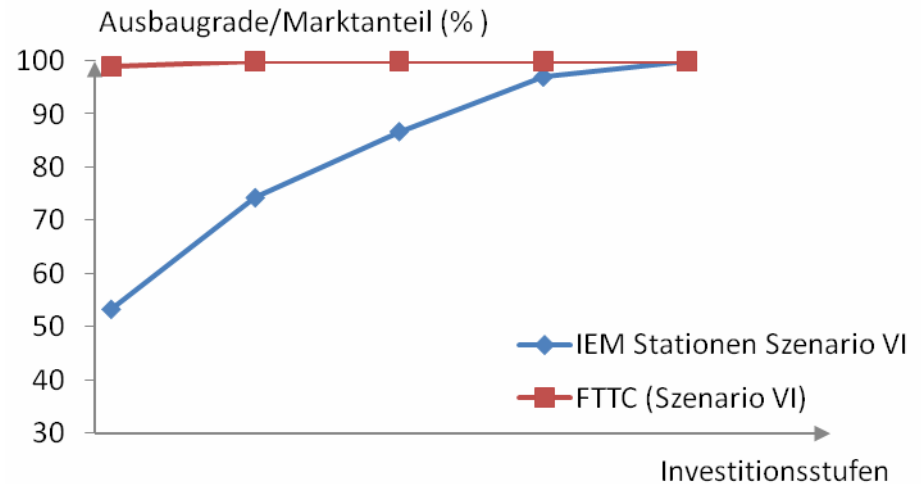
Szenario VI

Erlöse

(diskontiert)

- Trassierungsbudget
- Einmalige Kosten
- Laufende Kosten (diskontiert)

Profit (pro Investitionsstufe)



Conclusio

- Netzinterne Einrichtungen, Businesskunden oder Privatkunden als Anschlussobjekte
- Erlöse oder Nutzenpotentiale pro Anschlussobjekt
- Investitionsstrategie auf Basis divergierender Versorgungsgrade oder Rentabilitäts-Ziele
- Synergieeffekte transparent
- Mehrstufiger Finanzierungsrahmen für sukzessiven Netzausbau

Danke für Ihre Aufmerksamkeit!